



# ARTISANS, SAVEZ-VOUS SUR QUELS CHANTIERS VOUS GAGNEZ OU PERDEZ DE L'ARGENT ?

**ETES-VOUS SÛRS DE FACTURER AU BON TAUX HORAIRE ?**

**CONNAISSEZ-VOUS LE COÛT RÉEL DE VOS HEURES FACTURÉES, DE VOS MÈTRES CARRÉS VENDUS ?**

---

**LA MAÎTRISE DES COÛTS DE REVIENT EST LA BASE DE LA GESTION D'UNE ENTREPRISE DU BÂTIMENT.**



Elle vous permet de fixer des prix de vente justes et équitables par rapport au niveau de rentabilité que vous souhaitez atteindre. Vos clients disposent de prestations tarifaires adaptées à leurs besoins ; vous vous démarquez de vos concurrents.

D'autre part, vous investissez, embauchez...

Quels sont les impacts sur votre rentabilité et votre rémunération

---

**CETTE ÉTUDE VOUS APPORTE TOUTES LES RÉPONSES.**



Elle consiste à déterminer le coût de revient de chaque unité d'œuvre (heure, m<sup>2</sup>, chantier...) et d'extrapoler son prix de vente pour atteindre les résultats que vous envisagez.

---

**NOUS VOUS AIDONS À DÉTERMINER VOS PRIX DE VENTE OPTIMUMS POUR AMÉLIORER VOTRE RENTABILITÉ.**

# LE CONTENU DE NOTRE MISSION

## ÉTAPE 1

### PARAMÉTRAGE DE L'ÉTUDE

1. Choix des centres analytiques (activités, sites, chantier...) ou analyse globale de l'entreprise,
2. Répartition des charges et produits d'exploitation : ventilation par centre et par nature,
3. Analyse des charges de personnel : masse salariale, taux de productivité, heures facturables.

## ÉTAPE 2

### ANALYSE DES ÉTATS DE SYNTHÈSE PAR CENTRE

1. Résultat analytique,
2. Seuil de rentabilité,
3. Point mort.

## ÉTAPE 3

### CALCUL ET RESTITUTION

1. Choix des unités d'œuvre (heures, m<sup>2</sup>, chantier...),
2. Calcul des coûts de revient,
3. Détermination des prix de vente,
4. Améliorations et objectifs chiffrés
5. Mise à disposition d'une appli pour suivre vos devis et vos factures

### AVANTAGES

**UNE ANALYSE DÉTAILLÉE PAR CENTRE ANALYTIQUE,**

**UN COÛT DE REVIENT PRÉCIS PAR CENTRE ET PAR UNITÉ D'ŒUVRE,**

**DES PRIX DE VENTE ADAPTÉS POUR ATTEINDRE VOS OBJECTIFS DE RÉSULTAT.**

*« Grâce à cette étude, je sais désormais à quel prix valoriser mes heures de main d'œuvre et maîtrise bien mieux la rentabilité de mes chantiers. »*

Philippe D., artisan carreleur.



### CONDITIONS GÉNÉRALES DE VENTE

### VOTRE CONTACT

QUALITÉ, PRÉCISION, RESTITUTION  
sous 48H00.